



Nova Partners
42 A, rue Montgrand, 13006 Marseille
Tél. : 04 84 25 86 73
Email : contact@novapartners.fr
Web : www.novapartners.fr

LE CABINET

Création : janvier 2012
Nombre d'associés : 8
Nombre de bureaux : 1

LES DOMAINES D'ACTIVITES DU CABINET

- Capital Investissement
- Fusions-Acquisitions
- Financement
- Fiscalité
- Real Estate
- Accompagnement à l'international
- Droit des contrats / Distribution
- Entreprises en difficulté
- Contentieux corporate et financier
- Droit social

LE DÉPARTEMENT PRIVATE EQUITY



Olivier Nett Loïc-Emmanuel Pellegrino Agnès Lieutier Julien Imhoff Magali Floris Vanessa Alvarez Erwan Savoia

LES DOMAINES D'EXPERTISES

- Due diligence
- Capital risque
- Capital développement
- Capital retournement
- Capital transmission (LBO)
- Financement d'acquisition (senior, mezzanine, junior)
- Management package
- Acquisitions / cessions de sociétés et/ou d'actifs
- LBO sous-performants / restructuring
- Contentieux corporate et financier
- Structuration de véhicules d'investissement

DÉPARTEMENTS SUPPORTS COMPLÉMENTAIRES

- Fiscal
- Real Estate
- Contrats / Distribution
- Cross-border
- Procédures collectives
- Résolution des litiges
- Social

NOTRE CLIENTÈLE

L'équipe assiste de nombreux investisseurs financiers (fonds d'investissement, sociétés de capital risque, business angels) qui interviennent en capital-risque, capital développement et LBO, des banques, des prestataires de services d'investissement et des LP's, des PME/ETI et des sociétés cotées. La clientèle est à la fois française (régionale et nationale) et internationale.

LE RÉSEAU / LES BUREAUX

Nova Partners a fait le choix de s'installer en région, à Marseille, compte tenu du dynamisme économique régional, en particulier dans le secteur du capital investissement. Par ailleurs, Nova Partners est membre de MSI Global Alliance (MSI) qui figure dans le top 10 mondial des associations multidisciplinaires et comprend plus de 250 firmes indépendantes réparties dans plus de 100 pays et regroupant 10 000 professionnels. La forte présence locale/régionale est donc alliée à un global reach particulièrement apprécié des clients. Pour plus d'informations sur MSI : www.msiglobal.org

Contacts

- **Olivier Nett, Associé**
Tél. : 04 84 25 35 67 / 06 24 99 62 92
oliviernett@novapartners.fr
- **Loïc-Emmanuel Pellegrino, Associé**
Tél. : 04 84 25 62 85 / 06 20 78 36 14
loicpellegrino@novapartners.fr

Une offre dédiée au capital investissement et au financement en région

Comment définiriez-vous la signature de votre cabinet ?

Nova Partners est une société d'avocats dédiée au capital investissement et au financement qui propose une offre adaptée à ce secteur d'activité en région. Les membres de l'équipe, qui travaillent ensemble depuis des années, sont tous issus de firmes de premier rang (big four et firmes du magic circle notamment, à Londres, Paris ou Lyon) et présentent une offre technique pluri-disciplinaire en totale adéquation avec l'implémentation des opérations et des activités susvisées. Le service est particulièrement orienté vers la valeur ajoutée et l'efficacité, la dimension financière du conseil et l'opérationnel.

Quelles sont les particularités de votre département Private Equity et quelles sont vos gammes de service ?

De par leur formation pluridisciplinaire (juridique, fiscale et financière), les membres de l'équipe appréhendent les opérations sous un angle financier et opérationnel dans une logique de gestion de projets. L'approche des dossiers est donc très pragmatique afin d'apporter aux problématiques de nos clients des solutions rapides et adaptées. L'équipe peut ainsi traiter l'ensemble des particularités techniques juridiques, fiscales et sociales de dossiers de financement bancaire, capital risque, capital développement, LBO, structuration de fonds, M&A et restructuring. Elle est intervenue au cours des 12 derniers mois sur une cinquantaine d'opérations, en small et mid cap, plus particulièrement pour le compte de fonds d'investissement et sur un certain nombre d'opérations cross-borders.

Trois questions à... Olivier Nett, responsable du département private equity / financement de Nova Partners



OLIVIER NETT est responsable du département private equity / financement de Nova Partners. Il conseille de nombreux investisseurs financiers, des GP's et LP's, des banques et des corporate.

Quelles sont les évolutions notables et comment accompagnez-vous vos clients ?

Nous nous considérons comme de véritables business partners de nos clients. Notre engagement à leurs côtés est donc total afin de leur apporter un maximum de valeur ajoutée. A ce titre, nous intervenons régulièrement en amont des dossiers et participons avec le client à la définition de sa stratégie. L'expertise juridique et fiscale, la disponibilité et la réactivité sont considérés quant à elles comme des pré-requis évidents. Nous intervenons par ailleurs de plus en plus sur des opérations cross border et souhaitons encore développer ce positionnement, source de croissance pour nos clients et nous-même. Enfin, nous investissons significativement pour améliorer la compétitivité de notre politique tarifaire tout en améliorant notre rentabilité. ■

«Notre engagement aux côtés de nos clients est total afin de leur apporter un maximum de valeur ajoutée. A ce titre, nous intervenons régulièrement en amont des dossiers et participons avec le client à la définition de sa stratégie.»